



STRATEGISCHER

VERTRIEB

Praktikum (M/D/W)

Top 2023
Company



KUNUNU

Märkte ergründen, Kontakte knüpfen, den nächsten Zug planen - klingt gut für dich? Dann hilf uns dabei, die besten Lösungen für unsere Kunden und Kundinnen zu finden. Im Team unseres strategischen Vertriebs ist dein Können gefragt. Wir freuen uns auf deine Bewerbung für ein **mindestens sechsmonatiges Praktikum** mit Möglichkeit zur anschließenden Bachelorarbeit bei JEMAKO - gerne schon ab sofort!

DEINE AUFGABEN SIND:


- Ausarbeitungen von Marktanalysen im Direktvertrieb
- Beobachtung von Werbe- und Vertriebsstrategien
- Identifikation von Produktneuheiten und preispolitischen Maßnahmen des Wettbewerbs
- Abteilungsübergreifende interne Abstimmungen
- Recherche von Best Practices & Entwicklung von Maßnahmen, um diese zu adaptieren

DU BRINGST DIESE QUALIFIKATIONEN MIT:

- Du absolvierst aktuell ein Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Marketing, Medien & Kommunikation o.Ä. (oder bist gerade fertig damit)
- Du bist neugierig und arbeitest dich schnell in neue Aufgaben ein
- Du arbeitest zuverlässig und gewissenhaft
- Sicherer Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen (Excel, Word, Teams)
- Du hast Freude an der Arbeit im Team und bist gleichzeitig in der Lage eigenverantwortlich und strukturiert zu arbeiten
- Du besitzt ein freundliches und sicheres Auftreten

WIR BIETEN DIR:

 Intensive Einarbeitung und Unterstützung

 Mitarbeit an zukunftsorientierten Projekten

 Vergütung

 Kommunikation auf Augenhöhe

 Junges, dynamisches Team

 Weiterentwicklung der eigenen Fähigkeiten

 Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten

 Abwechslung und Verantwortung



Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und relevanter Zeugnisse an Herrn Alexander Schröder (karriere@jemako.com).

Willkommen bei JEMAKO